



Werving & Selectie

Sales Manager Services



- *Ondernemende en Duurzame opgave* -

[ROTASERVE](#)

 **Almelo / hybride**

 **38 uur per week**

De uitgelezen kans om een unieke functie te vervullen als Sales Manager voor de serviceactiviteiten bij Rotaserve. Een zeer afwisselde baan waarin je alle facetten van een eigen onderneming tegenkomt. Tegelijkertijd ben je bezig met maatschappelijke thema's, zoals duurzaamheid, de circulaire economie, energie- en milieuvraagstukken.

Over Rotaserve

Onze opdrachtgever **Rotaserve** te **Almelo** is als serviceprovider gespecialiseerd in pompen en onderdeel van Rodelta Pumps International B.V.. Zij staat voor vakmanschap dankzij de jarenlange opgebouwde kennis en ervaring als producent van centrifugaalpompen. Zij biedt klanten in Europa en over de hele wereld een gespecialiseerde dienst waarmee zij de prestaties en de levensduur van roterende pompen weet te maximaliseren.

De uitgebreide diensten die zij hiermee kan aanbieden lopen van: monitoring en inspecties, installatie en uitlijning van de pompen, preventief en correctief onderhoud ter voorkoming van uitval en garanderen van een lange levensduur, compleet reviseren van oude of beschadigde pompen, fast-track onderdelen service tot het uitvoeren van upgrades met ondersteuning van het hydraulisch team voor het realiseren van meer pompcapaciteit en efficiëntie.

Samenvattend een compleet serviceprogramma die in een tijd van schaarste, continuïteit, duurzaamheid en kostenbeheersing te maken heeft met een sterk groeiende vraag vanuit de markt.

Om hier goed op in te blijven spelen zijn wij voor **Rotaserve** op zoek naar een **Sales Manager Services** in een ondernemende rol!

Wat ga je doen?

Als **Sales Manager Services** ben je verantwoordelijk voor het ondersteunen van jouw klanten, service monteurs en je commerciële doelstellingen op zowel financieel, technisch, administratief en HR gebied. Vanuit deze positie manage je het eigen team en werk je samen met Rodelta Pumps International voor het inlenen van ondersteunende expertises.

Concreet betekent dit:

- het pro- actief bezoeken van jouw klanten en onderhouden van de relatie. Jij bent het eerste aanspreekpunt voor de klant betreffende retrofits, service en onderhoud;
- business development door het verder uitbouwen van het klantenbestand;
- eerste aanspreekpunt voor en leidinggevend aan zelfstandig werkende service monteurs die verantwoordelijk zijn voor het verzorgen van inspecties en onderhoud;

- het fungeren als spin-in-het-web binnen de organisatie en het uitzetten en opvolgen van acties van diverse interne afdelingen (R&D, Assemblage, Engineering etc.);
- opbouw, beheer en opstellen van rapportages van forecast en resultaatontwikkeling;
- actief informeren van de manager operations over de ontwikkelingen.

Herken jij je hierin?

- HBO/ WO-opleiding richting technische bedrijfskunde, werktuigbouw, bouw of civiel;
- aantoonbare managementvaardigheden en coachende kwaliteiten: een People manager;
- goede communicatieve en commerciële vaardigheden;
- goed kunnen werken binnen MS Office, ERP- en CRM systemen: digitaal fit;
- stressbestendig, snel kunnen schakelen, klantgericht en creatief in oplossingen;
- vloeiend in het spreken en schrijven van de Nederlandse en de Engelse taal;
- woonachtig in de omgeving van Almelo (straal van 60km) is een pré;
- VCA is een pré, maar kan ook via een opleiding bij Rotaserve.

Naast bovenstaande opleidingsrichting, ervaring en vaardigheden bezit je ook die ondernemende talenten waarmee je kansen weet te benutten door ze te herkennen en om te zetten naar concrete invulling.

Wat mag je verwachten bij Rotaserve

Een functie in een team met fijne collega's bij een gezonde en groeiende onderneming. Er is volop ruimte voor eigen initiatief, Je ontvangt een goed salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder: auto van de zaak, moderne communicatiehulpmiddelen, goede training- en opleidingsmogelijkheden, gedeeltelijk thuiswerken, 38 dagen verlof per jaar, goede pensioenregeling.

Reageren op deze functie

De werving- en selectieprocedure voor deze vacature wordt verzorgd door Profil Consultants. Stuur je motivatie met CV naar: info@profilconsultants.nl. Heb je vragen over deze vacature? Neem dan contact op met **Arjan Westra** via **06 512 330 88**.

Profil Consultants is al meer dan 30 jaar een begrip in Midden- en Oost-Nederland op het gebied van Werving & Selectie en heeft zich ontwikkeld als gerenommeerd bureau in personeelsbemiddeling. Wij werven en selecteren namens onze klanten voor staf-, management- en directiefuncties voor alle disciplines in de industrie, handel, bouw en zakelijke dienstverlening. Als bureau hanteren wij de **NVP applicatiecode** en zijn aangesloten bij **Quality Recruiters**.